



Jornadas

Encontros no Papagaio *especial emprendedores*

(5 sesiones + 1 actividad + 1 juego: 12 horas)

Concello Da Coruña

Introducción

Sesión abierta de emprendimiento para emprendedores y no-emprendedores.

Un espacio participativo pensado para compartir las experiencias de los emprendedores invitados, desde el propio nacimiento de la idea hasta su puesta en marcha, haciendo una exposición crítica tanto de los problemas superados con éxito, como de los errores cometidos en este proceso.

El objetivo es **doble**:

- Para los **emprendedores en marcha**: compartir las experiencias de otros en este ámbito, desde una visión crítica que aporte conocimiento al proceso de aprendizaje y mejora continua que implica cualquier proyecto emprendedor.
- Para los **emprendedores que todavía no han tomado la decisión de pasar su idea a la acción**: recibir inspiración de otros casos de emprendimiento que podrían ser muy motivadores para facilitar su propia puesta en marcha.

PROGRAMA: Sesiones y actividades.

9h00 **REGISTRO DE ASISTENTES** (se ruega puntualidad)

9:15-10:15/ ALBA FORMOSO "Comunicar de forma eficaz sin quemarte en el intento"

Cuando emprendemos un negocio o tenemos la idea de emprender próximamente la comunicación se convierte en una pieza clave. Nadie nos ha enseñado a hablar en público, a organizar nuestro discurso, a conectar emocionalmente con las personas que nos escuchan hablar de nuestro proyecto...sin embargo, se da por hecho que sabemos hacerlo. Cuando nos enfrentamos a liderar una situación comunicativa y no obtenemos el resultado deseado una y otra vez, el tema de contar lo que hacemos llega a quemarnos y así día a día, semana a semana, parece que tenemos a la comunicación más como un lastre que como una ayuda. Proponemos un taller donde hablemos de todo esto mencionado, donde conozcamos cómo podemos establecer un vínculo con los oyentes, donde estructuremos nuestro discurso para que llegue de la forma que queremos, y sobre todo, donde disfrutemos comunicando aquello que tanto queremos: ¡Nuestro negocio!.

10:15-11:00/ DINÁMICA "¿Qué os ha traído hasta aquí?"

Actividad de presentaciones personales, ideas y proyectos. Extensión práctica de la sesión anterior.

11:00-11:15/ **PAUSA CAFÉ**

11:15-12:30/ PEDRO VEGAZO "Branding y marca personal para emprendedores"

Introducción a los principios básicos para la creación de una marca corporativa y su paralelismo con la marca personal.

12:30-14:30/ JOSÉ MARÍA VILABOY "Cómo hacer de tu pasión tu negocio: El caso XARALEIRA"

El creador de la empresa nos contará su propia experiencia emprendedora y cómo ha conseguido convertir su pasión en una empresa que exporta a medio mundo.

14:30-16:00/ **COMIDA NETWORKING** (*opcional y bajo confirmación previa.)

16:00-17:30/ MIGUEL BRIONES "Startupeando con Miguel Briones"

Miguel Briones, CEO de Mercado Flotante nos contará cómo fue su camino como emprendedor. Las claves de su decisión de emprender, los comienzos, los tropiezos, los aciertos, los momentos álgidos y los de bajón. Todo ello salpicado con elementos que conviene saber y tener en cuenta para llevar una empresa por el buen camino desde cero.



17:30-19:00/ SERGIO RAMIREZ "La única estrategia de venta posible en marketing online"

Estarás de acuerdo conmigo si te digo que vender online es complicado, y cada mes que pasa lo es un poco más. Esto es debido a que el usuario cada vez sigue un camino que por un lado es más complejo y, a la vez, más natural como consumidor. En esta sesión te enseñaré cuál es la única estrategia de venta de éxito en el mercado online en la actualidad y cómo puedes llevarla a cabo.

19:00-21:00/ MANUEL DAFONTE "El juego del emprendimiento" (*Max. 24 plazas, que se asignarán por orden de confirmación.)

Una dinámica que nos permitirá experimentar el proceso de la creación de empresa desde una perspectiva didáctica y lúdica.